

Wir suchen zum nächstmöglichen Termin

EINEN GEBIETSVERKAUFSLEITER (m/w/d)

(in Vollzeit, unbefristet, 37,5 Wochenstunden)

IHRE AUFGABEN:

- Durchsetzung nationaler und regionaler Verkaufsziele zur Sicherstellung des nachhaltigen und profitablen Wachstums im zu verantwortenden Verkaufsgebiet (Brandenburg, Berlin, Schleswig-Holstein, Hamburg, Mecklenburg-Vorpommern, Niedersachsen, Bremen)
- Führen von Distributionsgesprächen und POS-Beobachtungen)
- Umfassende Betreuung des vorhandenen Kundenstamms und Aufbau hervorragender Geschäftsbeziehungen zu wichtigen Entscheidungsträgern und Meinungsführern
- Gewinnung und Akquisition neuer Kunden zur Erschließung von Umsatzchancen
- Planung und Vorbereitung von kundenindividuellen Aktionen und Maßnahmen in Zusammenarbeit mit dem Trade Marketing
- Selbstständige Touren- und Besuchsplanung innerhalb des Verantwortungsbereiches
- Analysieren des Verkaufsgebiets mit Hilfe des CRM-Systems hinsichtlich der regionalen Entscheider, Marktentwicklung, Sortimentsabdeckung, Potenzial-, Preis- und Produktanalysen, Handlungsspielrahmen
- Weitere Aufgaben nach Maßgabe des Vorgesetzten

FACHLICHE UND PERSÖNLICHE VORAUSSETZUNGEN:

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung (Kaufmann im Einzelhandel (m/w/d), Kaufmann im Groß- und Außenhandel (m/w/d) oder vergleichbare Ausbildung)
- 2 - 3 Jahre Fachhandelserfahrung im Außendienst und ggf. Key Account Management
- Idealerweise Fachhandelserfahrungen in der Heimtierbranche
- Gute Kenntnis der Markt- und Kundenstruktur des deutschen Fachhandels
- Erfahrungen mit kundenspezifischen Verkaufsförderungs-Aktivitäten
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift, weitere europäische Sprachen sind von Vorteil
- Sehr gute Kenntnisse und sicherer Umgang mit SAP, CRM, Office Pakete
- Hohe Reise- und Übernachtungsbereitschaft
- Führerscheinklasse B
- Kundenorientierung, Kommunikationsstärke, Begeisterungsfähigkeit
- Strukturierte, organisierte, eigenständige und analytische Arbeitsweise
- Verkaufstalent und ein sicheres Auftreten

DAS BIETEN WIR:

- Premium-Marken die magischen Momente zwischen Menschen und Tieren schaffen
- Verantwortungsvolle, interessante und abwechslungsreiche Tätigkeiten mit attraktiven Rahmenbedingungen
- Fahrrad-Leasing
- Firmenevents
- Gezielte Weiterbildung und Karriereentwicklung
- Wachsendes, innovatives Unternehmen mit sehr gutem Betriebsklima
- Eine langfristig ausgerichtete Unternehmenskultur
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege

Auf Sie warten interessante und abwechslungsreiche Tätigkeiten in einem international agierenden Unternehmen.

HABEN WIR IHR INTERESSE GEWECKT?

Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen senden Sie bitte unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung sowie des frühestmöglichen Eintrittstermins an:

personal.emmerich@gimborn.de oder

H. von Gimborn GmbH
Personalabteilung
Albert-Einstein-Str. 6
46446 Emmerich am Rhein.

Wir bei der H. von Gimborn GmbH blicken auf eine langjährige und erfolgreiche Historie der Herstellung unserer Heimtierprodukte zurück. Wir produzieren und vertreiben Katzensnacks unter der Marke GimCat und Katzenstreu unter der Marke Biokat's. Seit der Firmengründung im Jahre 1855 stehen wir für Qualität und höchste Ansprüche. Unser Ansporn ist es, magische Momente der Liebe zwischen Mensch und Tier zu schaffen. Wir bieten unseren Mitarbeitern eine hohe Eigenverantwortung und eine große Gestaltungsfreiheit. Dabei legen wir Wert auf eine hohe Leistungsbereitschaft, in Verbindung mit ausgeprägtem Teamgeist und einem wertschätzenden Umgang miteinander.